

Sales Manager

Láká Tě práce ve start-upu v oblasti nanotechnologií a máš chuť uspět s námi na celosvětovém trhu? Do našeho týmu hledáme na plný úvazek někoho, kdo bude zodpovídat za obchodní aktivity celé firmy, zároveň se nebojí nových výzev a ocení rozmanitou práci.

Tvoje náplň práce bude:

- odpovědnost za obchodní aktivity společnosti
- budování a podpora celosvětové distribuční sítě
- tvorba a naplňování obchodní strategie
- účast a reprezentace na konferencích
- úzká spolupráce s aplikačním a marketingovým oddělením

Co od Tebe očekáváme:

- víceletá obchodní praxe nebo technické vzdělání
- naplňování obchodních cílů / tah na branku
- pozitivní vztah k přístrojové technice, inovacím, technologiím
- jsi schopný/á vést obchodní jednání v AJ a nevadí ti cestovat
- lidé s Tebou rádi spolupracují a komunikují, jsi týmový hráč
- umíš dotahovat věci do konce, pracovat samostatně a máš v sobě prodejního ducha

Co nabízíme:

- samostatnou a odpovědnou práci v kreativním týmu
- adekvátní ohodnocení vůči odvedené práci – zkušenost a úsilí umíme ocenit
- příjemné pracovní prostředí Jihomoravského inovačního centra v Brně
- možnost se neustále rozvíjet, růst společně s firmou a dobýt s námi svět
- flexibilní pracovní dobu

Pokud Tě naše nabídka zaujala, pošli nám své CV na info@nenovision.com a my se Ti ozveme.



Kdo jsme:

Jsme úspěšný brněnský start-up v oblasti mikroskopie, který získal řadu prestižních ocenění. Díky našemu mikroskopu LiteScope™ je možné propojit dvourozměrný obraz z elektronového mikroskopu a trojrozměrný obraz z mikroskopu atomárních sil.